

Dein Job mit klarem Ziel: #klimapositiv



Die Econ Solutions GmbH ist ein bundesweit tätiger Spezialist für Systeme zur Energiedatenerfassung und -visualisierung mit mehr als 400 Kunden in ganz Deutschland. Im Mittelpunkt stehen dabei herstellerunabhängige und medienübergreifende Lösungen für das Energiedatenmanagement von Industrie- und Gewerbekunden.

Das interdisziplinäre Team besteht aus Energiemanagement-, Messtechnik- und Software-Experten mit einem eigenen Vertriebs- und Produktentwicklungszentrum in Germering bei München. Die Soft- und Hardware zur Energiedatenerfassung sowie zur Visualisierung und Analyse des Energieverbrauchs bilden eine wichtige Basis für die darauf aufbauenden MVV-Dienstleistungen. Sie ergänzen sich zu einem einzigartigen Lösungspaket im Bereich des Energiemanagements: zu kompletten Energiemonitoring- und Energieeffizienzlösungen für die mittelständische Industrie, für Großgewerbe und Filialisten.

Econ Solutions mit Sitz in München ist seit Mai 2017 Teil der MVV Gruppe.

Begeistern auch Sie sich für eine Aufgabe mit Zukunft bei der econ solutions GmbH. Wir suchen Sie für den Standort München, Mannheim, Mühlhausen, Berlin, Sexau (bei Freiburg) oder Meiningen als

Sales Manager (m/w/d) für die Region Mannheim/Frankfurt am Main

Arbeitszeit: Vollzeit | Beginn: ab sofort

Das erwartet Sie bei uns:

Als Sales Manager (m/w/d) für die Region Mannheim/Frankfurt am Main leiten Sie die Neukundenakquise sowie die Erschließung neuer Zielgruppen und Branchen.

- Sie verantworten die Mitgestaltung und Umsetzung der Vertriebsstrategie und -planung in enger Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung
- Sie pflegen enge Kundenbeziehungen, indem Sie deren Bedürfnisse verstehen und erkennen
- Sie dokumentieren und analysieren Systemdimensionierungen als Basis für die Angebotserstellung
- Sie sind verantwortlich für die Durchführung von Vertriebsaktivitäten sowie die Verfolgung von Verkaufszahlen und -zielen
- Sie führen aktive Marktbeobachtung für Trends und Wettbewerber durch

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Studium, Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im vertrieblichen Außendienst im B2B-Bereich
- Sehr gute Erfahrung in der Nutzung von CRM-Software und MS-Office
- Technisches Wissen in den Bereichen Messtechnik, Elektrotechnik, Energiemanagement und -wirtschaft von Vorteil
- Reisebereitschaft wegen häufiger Außendiensttätigkeiten
- Hervorragende zwischenmenschliche und kommunikative Fähigkeiten

Das bieten wir Ihnen:

- Die Chance, zusammen mit einem Team aus Spezialist*innen die Energiewende aktiv mitzugestalten
- Flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten / Homeoffice oder an einem unserer Standorte in München, Berlin, Mannheim, Mühlhausen, Sexau (bei Freiburg) oder Meiningen
- Eine unbefristete Festanstellung mit Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Interessante Angebote zur betrieblichen Altersvorsorge, Gesundheitsmanagement, JobRad, uvm.

Interessiert?

Dann bewerben Sie sich jetzt per E-Mail an personal@econ-solutions.de mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Für Fragen steht Ihnen Mike Mannherz T +49 621 290 5220, gerne zur Verfügung.