



24. Juni 2026

Seite 1 von 3

Auftakt einer langfristigen Zusammenarbeit: MVV Trading und MaxSolar schließen ersten Festpreis-Vertrag für die hybride Vermarktung einer grünen PV/BESS-Co-Location

- **Langfristige Vermarktung einer geförderten Photovoltaikanlage mit 52 MWp und Grünstromspeicher mit 30 MW / 60 MWh**
- **Festpreis-Modell schafft Planungssicherheit und legt Grundlage für partnerschaftliche Zusammenarbeit**

MVV Trading GmbH, die Handelstochter des Mannheimer Energieunternehmens MVV Energie AG, und MaxSolar GmbH schließen einen langfristigen Vermarktungsvertrag für eine innovative PV/BESS-Co-Location. Der Vertrag ist am 24. Juni 2026 im Rahmen der Intersolar Europe in München unterzeichnet worden. Gegenstand der Vereinbarung ist die Direktvermarktung einer EEG-geförderten Photovoltaikanlage mit einer installierten Leistung von 52 MWp in Kombination mit der Optimierung eines Batteriespeichersystems mit 30 MW Leistung und 60 MWh Speicherkapazität.

Mit dem Abschluss setzen beide Unternehmen einen wichtigen Meilenstein für die marktnahe Integration erneuerbarer Energien und den wirtschaftlichen Betrieb hybrider Anlagenkonzepte. Das Projekt zeichnet sich sowohl durch seinen hohen Innovationsgrad als auch durch seine herausragende Größe aus: Die Kombination aus großskaliger EEG-geförderter Photovoltaik und leistungsstarkem Batteriespeicher zählt zu den besonders zukunftsweisenden hybriden Vermarktungsmodellen im deutschen Energiemarkt. Mit 52 MWp PV-Leistung und einem Speicher von 30 MW / 60 MWh adressiert die Anlage zentrale Anforderungen eines zunehmend erneuerbaren und flexiblen Stromsystems. Die Finanzierung wurde von der DAL Deutsche Anlagen-Leasing/Deutsche Leasing Finance umgesetzt.

Zugleich handelt es sich um einen der ersten kombinierten Festpreis-Verträge dieser Art. Die Vereinbarung schafft für MaxSolar eine langfristige Erlösabsicherung und bildet die Grundlage für den weiteren Aufbau einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit zwischen MVV Trading und MaxSolar.

„Hybride Anlagen aus Photovoltaik und Speichern werden eine Schlüsselrolle im Energiesystem der Zukunft haben. Mit diesem Konzept kombinieren wir unsere langjährige Expertise als Direktvermarkter mit unserem breiten Produktportfolio in der



Flexibilitätsvermarktung“, sagt Dr. Jan Brübach, Geschäftsführer von MVV Trading GmbH. „Der Vertrag mit MaxSolar zeigt, wie sich innovative Anlagenkonzepte durch intelligente Vermarktungs- und Absicherungslösungen wirtschaftlich tragfähig in den Markt integrieren lassen.“

„Die Größe und technische Ausgestaltung dieser PV/BESS-Co-Location machen das Projekt zu einem herausragenden Beispiel für die nächste Entwicklungsstufe erneuerbarer Energien“, ergänzt Vivien Klein-Campailla, Leiterin Flexibility Solutions von MVV Trading GmbH. „Mit unserem hybriden Festpreis-Modell verbinden wir langfristige Planungssicherheit mit einer Vermarktungslösung, die den Anforderungen moderner Grünstromspeicher gerecht wird. Wir freuen uns sehr, gemeinsam mit MaxSolar eine belastbare Partnerschaft aufzubauen und innovative Vermarktungsmodelle weiterzuentwickeln.“

„Für MaxSolar ist der Vertrag mit MVV Trading ein wichtiger Schritt zur langfristigen Absicherung unseres hybriden Anlagenkonzepts“, sagt Christoph Strasser, CEO von MaxSolar GmbH. „Dadurch dass Photovoltaik-Erzeugung und Speicherbetrieb nicht isoliert, sondern integriert vergütet werden, adressiert das Vorhaben zentrale Herausforderungen der Energiewirtschaft, insbesondere die Integration volatiler erneuerbarer Energie in das Stromsystem“. „Solarstrom kann so zeitlich flexibler bereitgestellt werden, was sowohl zur Stabilisierung der Strommärkte als auch zur effizienteren Nutzung bestehender Netzkapazitäten beiträgt“, ergänzt Moritz Kimmich, PPA Origination Manager von MaxSolar GmbH.

MVV Trading erweitert mit dem Vertrag ihr Angebot für die Vermarktung erneuerbarer Energien und flexibler Assets. Als Energiehandelsgesellschaft der MVV-Gruppe entwickelt MVV Trading Vermarktungs- und Absicherungslösungen für Erzeugungsanlagen, Speicher und Portfolios. Der neue Festpreis-Vertrag mit MaxSolar unterstreicht den Anspruch, innovative Lösungen für die Energiewende gemeinsam mit Partnern in den Markt zu bringen.

Im Bild v.l.n.r.: Sarah Jungbauer (Leiterin Green Solutions, MVV Trading), Nerajo Negash (Senior Project Manager, DAL), Moritz Kimmich (PPA Origination Manager, MaxSolar), Christoph Strasser (CEO MaxSolar), Dr. Jan Brübach (Geschäftsführer, MVV Trading), Anwar Darwich (Commercial Director MaxSolar), Vivien Klein-Campailla (Leiterin Flexibility Solutions MVV Trading)



MVV im Porträt

Mit über 6.800 Beschäftigten sowie einem Jahresumsatz von rund 6,1 Milliarden Euro im Geschäftsjahr 2025 ist MVV eines der führenden Energieunternehmen in Deutschland. Im Zentrum unseres Handelns steht die zuverlässige, umweltfreundliche und wirtschaftliche Energieversorgung unserer Kunden aus Industrie, Gewerbe und Privathaushalten. Dabei besetzen wir alle Stufen der energiewirtschaftlichen Wertschöpfungskette: von der Energieerzeugung, dem Energiehandel und der Energieverteilung über den Betrieb von Verteilnetzen bis hin zum Vertrieb, dem Umwelt- und dem Energiedienstleistungsgeschäft. Wir investieren in die Zukunftsfähigkeit unserer Netze, in die Modernisierung unserer Erzeugungsanlagen sowie in innovative grüne Technologien.

Wir sind Vorreiter bei der Energiewende und haben uns mit unserem Mannheimer Modell einem strategischen Weg verpflichtet, mit dem wir als eines der ersten Energieunternehmen Deutschlands anstreben, #klimapositiv zu werden. Dabei setzen wir konsequent auf die Wärmewende, die Stromwende und den damit verbundenen Ausbau erneuerbarer Erzeugungsmethoden sowie auf grüne Kundenlösungen. Mit unseren Klimazielen und Maßnahmen sind wir als erstes deutsches Energieunternehmen „Net-Zero“-kompatibel und gehören zur Weltspitze im Klimaschutz. Das hat uns die internationale „Science Based Targets Initiative“ (SBTi) testiert. Außerdem zählen wir laut renommierten Ratingagenturen wie ISS ESG (Prime-Status) und Ecovadis (Platin-Status) weltweit zu den besten Energieunternehmen im Bereich Nachhaltigkeit. Bei allem, was wir tun, können wir fest auf die gewachsene Kompetenz und das Know-how unserer Mitarbeitenden vertrauen. Ihnen werden wir auch in Zukunft sichere und attraktive Arbeitsplätze bieten.

MaxSolar GmbH im Porträt

Als ganzheitlicher Infrastrukturentwickler und Betreiber decken wir die gesamte Wertschöpfungskette der neuen Energiewirtschaft ab. Mit Erneuerbaren Energien, flexiblen Speicherlösungen und regionalen Wärme- und Mobilitätskonzepten stärken wir die Resilienz der Versorgung und Wettbewerbsfähigkeit von Industrie-, Techunternehmen sowie Kommunen.

Zudem bietet MaxSolar Power Purchase Agreements (PPAs) für eine langfristige und planbare Versorgung mit grünem Strom. Mit einer Projektpipeline von 6,1 Gigawatt und sechs Standorten in Deutschland ist MaxSolar sowohl regional als auch national aktiv.

Pressekontakt

Anastasia Segovia Astorga

Leitung Energiepolitik

Tel: +49 (0)151 18938015

E-Mail: anastasia.segovia@maxsolar.de

www.maxsolar.com